

# 金融作笔绘乡野 服务为墨润民生

## 邮储银行厦门分行多维助力乡村振兴走深走实

厦门海沧东埔村的玛瑙加工厂里,切割机声不绝于耳。一块块原石经过打磨、镶嵌,变成精美的工艺品,发往全国各地。“订单来了,有邮储银行的金融支持,原料采购不再卡在资金上。”加工厂一位负责人坦言。

年关将至,在厦门同安区,闽南农副产品物流中心,商户们的交易、周转比往常更加频繁,对快速、稳定的金融服务需求迫切。“邮储银行的贴近服务,让我们资金使用上有更大的便利。”市场的大商户对邮储银行的普惠金融有别样感触。

乡村振兴,离不开金融活水。作为扎根“三农”的国有大行,邮储银行厦门分行坚持以党建为引领,将金融服务延伸至田间地头、产业链条和民生角落,为厦门乡村振兴注入源源不断的金融动能。据悉,该行2025年累计投放涉农类贷款超20亿元。

导报记者 黄奕琳

### ◆ 党建引领 ◆

#### “红色引擎”发力乡村振兴

“没有农业农村现代化,就没有整个国家现代化。”党的二十届四中全会将“加快农业农村现代化,扎实推进乡村全面振兴”摆在突出位置。从实践层面看,乡村全面振兴是一项系统工程,既需要产业、人才、土地等要素协同发力,更离不开金融活水的持续滋养。

办好农村的事情,实现乡村振兴,关键在党。

邮储银行厦门分行坚持把服务乡村振兴作为政治任务,推动党建工作与金融服务深度融合——通过党委理论学习中心组专题学习、“三会一课”、主题党日等形式,持续深入学习、领会习近平总书记关于“三农”工作的重要论述和重要指示批示精神,持续夯实党员干部服务“三农”的思想根基和行动自觉,确保乡村振兴金融服务方向不偏、重心不移、力度不减、服务不断。

要将党的政治优势、组织优势转化为服务乡村振兴的发展优势。

邮储银行厦门分行党委进一步强化顶层设计和统筹推进,开展“聚党业融合力量促服务乡村振兴”主题实践活动,构建起“党委统筹、支部落实、党员带头”的三级联动格局,机关党支部与支行党支部达成“双结对、双促进”共建机制,组织党员突击队、设立党员先锋岗、党员责任区——引导党员在项目推进、服务下沉中亮身份、当先锋、作表率,凝聚“全行一盘棋”的攻坚合力。

“只有真正走进乡村,才能知道农户和商户需要什么。”一名长期服务乡村的党员客户经理这样说。邮储银行厦门分行认真落实党员骨干“双培养”机制,一批懂农业、懂金融、爱农村的复合型骨干成长起来,成为服务乡村振兴的中坚力量。



▲ 邮储银行厦门同安区支行为闽南农副产品物流中心经营户送上金融服务

### ◆ 产业筑基 ◆

#### 滴灌“中国玛瑙第一村”

产业振兴是乡村振兴的重中之重。邮储银行厦门分行聚焦农业生产、农产品流通和地方特色产业等重点领域,因地制宜推动金融资源向乡村产业链集聚,不断提升金融服务的精准性和适配度,推动金融资源精准滴灌。

在东埔村——被誉为“中国玛瑙第一村”的地方,玛瑙加工是支柱产业。许多小微商户却因规模小、缺抵押,面临融资难题。“生意在转,可一要批量进原料,资金就跟不上。”一位从事玛瑙加工十年的商户说道。

了解需求后,邮储银行厦门海沧区支行把服务窗口前移到产业一线,联合中国邮政海沧区分公司,在厦门玛瑙协会设立乡村振兴金融服务点,安排党员定期驻点服务;并通过商会、协会、管委会和商圈常态走访的“三会一圈”工作机制,持续对接产业需求。

在服务点,客户经理和小微经营主体围坐在一起聊订单、看流水、算成本,根据经营情况“量体裁衣”设计融资方案,让金融服务不再停留在纸面。

今年以来,该行已为多家玛瑙商户提供授信支持,有效缓解企业在生产经营关键环节的资金压力。

“149万资金到位后,心里就踏实了,敢接单、敢买设备。”一位受益商户说。随着金融支持精准落地,东埔玛瑙产业链条运转更顺畅,小微经营主体的发展底气也更足了。

从玛瑙加工到乡村旅游,从食品生产到特色种植,邮储银行厦门海沧区支行通过“精准画像—产品匹配—高效放款”的全流程服务体系,将金融活水引向更多的乡村产业,推动金融支持由“一个点”向“多条链”拓展,2025年已为玛瑙加工、食品生产、乡村旅游等领域数十家涉农主体解决融资难题,产业金融支持成效持续凸显。

### ◆ 服务下沉 ◆

#### 守护市民“菜篮子”

乡村振兴,既要有产业兴旺,也要有民生安稳。邮储银行厦门分行将金融服务覆盖到农副产品流通环节,助力守护百姓“菜篮子”,更好回应人民群众对美好生活的向往。

邮储银行厦门分行与夏商农产品集团达成全面战略

合作,双方以服务农产品产销对接、稳定市民“菜篮子”为共同目标,不仅通过农特食材年货节、节庆支付满减促消费等活动激发消费活力,也携手探索金融助力农贸商户稳经营、强周转,推动形成“产—销—金融”的乡村振兴服务模式。

闽南农副产品物流中心,是夏商农产品集团参与投资建设的大型综合性农副产品批发市场,是厦门乃至闽南最大、最重要的农副产品集散地。这里每天车来车往,商户资金周转节奏快、金额大,对金融服务的时效性和稳定性要求尤为突出。

“商户什么时候最忙、资金压力最大,只有实地调研才清楚。”在分行党委的部署下,邮储银行厦门同安区支行多次深入市场调研,与市场管理方、商户面对面交流,详细了解市场运行、商户经营和资金流转等特点,摸清经营规律。

“我们跟着商户的节奏走,他们年底备货忙,我们就加大走访频次。”支行负责人介绍。通过反复走访和分析,团队逐步梳理出市场商户在岁末年初备货旺季资金流转量大、交易时段高度集中的经营规律,并

据此细化服务方案和走访节奏,让金融支持与市场运行“同频共振”。

不仅如此,针对市场内不同体量、不同经营模式的商户差异化需求,该行灵活匹配线上信用、大额产业贷、法人保证等产品组合,由专属客户经理提供“一对一”服务。在市场管理方的协同支持下,金融服务得以快速触达场内商户,有效助力商户稳资金、保经营、促发展。

从党建引领到产业支撑,从金融供给到服务下沉,邮储银行厦门分行以系统化思维和长期主义视角,持续深化金融服务乡村振兴的实践探索——聚焦特色产业培育、创新金融服务模式、强化邮银协同联动……一系列立足基层、贴近实际、注重实效的举措,为厦门推进城乡融合发展注入了源源不断的金融动能。

站在全面推进乡村振兴的新起点,邮储银行厦门分行将以更有力的金融举措、更精准的产品、更贴心的服务、更紧密的协同,扎实推动各项惠农政策落地见效,为绘就厦门城乡融合发展新画卷、助推乡村全面振兴取得新突破贡献更大的邮储力量。