

新能源汽车热销还涨价,传统燃油车降价仍滞销

## 电涨油降! 厦门车市迎历史性拐点

导报记者 孙春燕

当下的汽车市场,正迎来前所未有的分化割裂格局,冷暖反差尤为鲜明。

一方面,新能源汽车强势领跑市场,底气十足地涨价、缩减购车权益;另一方面,传统燃油车却陷入被动困境,只能靠花式降价、现金补贴让利走量。

在厦门本土市场,这一行业变革更为直观。导报记者近日调查发现,燃油车4S店销量惨淡,销售人员压力重重,有人一个月卖不出一辆车,汽车修理店业务量也大幅缩水三成多;反观新能源汽车热度持续攀升,虽然涨价仍销量大增,厦门相关企业存量突破万家,行业发展势头迅猛。



拐点了! 新能源成厦门车市绝对主力

2026年6月9日,注定将被载入中国汽车工业史册。

这一天,懂车帝发布了5月乘用车零售销量排行榜,销量前十车型竟然全部是新能源车型,燃油车无一上榜。

具体销量数据显示,微型电动车吉利星愿以38751辆的成绩登顶月度销冠,特斯拉Model Y凭借28911辆的销

随着市场认可度的全面跃升,近年来新能源汽车纷纷开启涨价模式,无论是新车指导价、选装配置还是购车权益均全面收紧。

今年3月初,问界M9新款指导价上涨1万元;尊界S800部分版本同步上调,其中78.8万元的星耀尊享版涨至80.8万元。随后,新一代小米SU7也全系涨价4000元,标准版、Pro版与Max版均包含在内。

紧接着,比亚迪宣布5月1日起“天神之眼B辅助驾驶激光版”的选装包从9900元



量位列第二,小米SU7、零跑A10、理想i6依次跻身第三至第五位。前十榜单涵盖纯电、增程、插混多种新能源技术路线,燃油车彻底无缘榜单。

厦门本地车市同样迎来根本性格局反转。厦门市车管所公开数据显示,2025年厦门机动车总报牌量达185911辆,其中乘用车报牌130016辆,整体

底气十足! 新能源车纷纷开启涨价模式

上调至12000元,涨幅约21%,涉及车型包括王朝网及海洋网旗下多款车型。然后是蔚来,上调2026款ES6、ES8等主力车型售价,涨幅在5000元—10000元之间,同时缩减品牌原有的基础免费换电权益。

家住集美区的市民傅岚向导报记者坦言,今年3月起,多家主流新能源品牌集中调价,多款热门车型价格持续上浮,自己曾心仪的一款新能源车型,稍作犹豫便涨价近万元。

市场体量略有回落。但在大盘承压的背景下,新能源乘用车2025年全年报牌量72562辆,市场占比飙升至55.8%,首度实现对燃油车的份额反超。

这一组关键数据,宣告厦门车市正式迈入全新发展阶段:新能源汽车已从燃油车的“替代品”转变为厦门市的中流砥柱。

海沧马青路汽车一条街的新能源车销售业者小刘对此也感触颇深。

“我入职汽车行业半年,亲眼见证市场变化。”小刘告诉导报记者,今年以来新能源汽车普遍涨价两三成,除直接上调官方指导价外,不少品牌还通过上涨智驾选装包价格、取消金融贴息、缩减购车福利等方式隐性涨价,消费者整体购车成本普遍增加数千至上万元。“即便涨价不断,新能源车型的市场热度依旧居高不下。”

案例,深入浅出地拆解骗子套路;众多金融机构将设置摊位,与市民朋友们面对面、一对一展开互动。

此外,活动现场还将设置公益图文案例/工作成果展示区,聚焦防范和处置非法金融活动典型案例、风险识别要点等内容,直观展现监管部门、金融机构与社会各界联动织密“防非”防护网的工作实效,强化市民对非法金融活动危害性的认知。



难挽颓势!

燃油车大幅降价仍难救销量

与新能源汽车“越涨越火”形成极致反差的是,燃油车市场持续遇冷,各大品牌只能靠大幅降价、高额补贴冲刺销量,却依旧难以挽回颓势。

今年4月,多个主流合资品牌再度开启降价潮:一汽大众热销车型速腾直降3万元,降幅达20%;“一代神车”——东风本田思域新款车型指导价降幅高达24.6%;上汽荣威i6、起亚新狮铂拓界等车型也推出大额官方优惠。

以往定价坚挺的豪华品牌,也全面放下身段让利促销。市场数据显示,宝马中国今年已调整31款车型零售指导价,其中24款降幅超10%,5款降幅超20%,最高降幅达30.1万元;奔驰针对C级、GLC等走量主力车型大幅调价,最高降幅达6.9万元,GLA、A级入门车型售价近乎腰斩;沃尔沃多款主力车型降幅约40%,原价30万元左右的车型,现价不足16万元即可入

格局重塑!

传统汽修门店也喊生意难做

油车与新能源的市场割裂,不止体现在新车销售端,更传导至整个汽车后市场,上下游行业业态迎来彻底重塑,两极分化态势持续加剧。

在汽修行业打拼近十年的曾师傅,对行业的冷暖变化感受强烈。“一年前每天还是从早忙到晚,要休假都得看主管的心情,但近年来修车的客户明显少了,有时候一个上午也没啥事,业务量比以前至少下滑了三成多。”

究其原因,新能源汽车结构简单、故障率低,日常仅需更换轮胎等基础配件,无需频繁维修发动机、变速箱等传统核心部件。更关键的是,新能源汽车三电系统高度集成、全程加密,故障代码、匹配程序、

手,让利力度空前。

乘联分会秘书长崔东树披露的数据印证了燃油车市场的低迷态势:今年前四月,常规燃油车新车降价车型均价23.6万元,单车平均降价3.4万元,整体降幅14.6%;其中4月单月降幅更为明显,燃油车降价车型均价13.1万元,单车平均降价2.3万元,降幅达17.2%。

不过,降价让利并未撬动燃油车销量回暖。“展厅基本没有自然客流,连邀请客户到店试驾的指标都无法完成。”金尚路一家4S店的销售员小周坦言,今年来他基本上每月都完不成销售任务,有时甚至一整月零成交,从业压力巨大。

不止一线销售,燃油车经销商生存处境同样艰难,业内人士透露,今年本地燃油车4S店库存系数同比上升三四成,去库存压力持续加剧,多数门店处于亏损经营状态。

BMS密钥均为厂商专属权限,普通汽修门店无维修资质、无配套技术设备,根本无法开展新能源汽车维修业务。

燃油车业者愁云惨淡,新能源汽车业者却摩拳擦掌、跃跃欲试。企查查数据显示,厦门市新能源汽车相关企业年度注册量2020年出现爆发式跃升,全年注册量同比大增118.23%,2024年以2192家创下历史峰值。去年全年注册量达2101家,维持在高位区间。

同时,厦门新能源汽车相关企业存量自2016年起连续10年正增长,2024年以年度注册2192家创下历史峰值,2025年全年注册量达2101家。截至目前,厦门现存新能源汽车相关企业逾1.1万家。

## 好玩又好学 快来逛逛“防非”集市

厦门中行主办的防范非法金融活动主题宣传将于下周一火热登场

导报讯(记者 钟榕华)摇着小扇子,听首防骗歌;玩着小游戏,“防非”入心脑——广大市民们,有人喊你逛集市——6月15日,由国家金融监督管理总局厦门监管局、厦门市地方金融管理局、厦门市公安局、厦门市总工会指导,中国银行厦门市分行主办,众多金融机构参与的“守住钱袋子 护好幸福家”2026年防范非法金融活动主题宣传,将在厦门五一文化广场火热登场。

此次活动的节目老少皆宜、知识有趣有用。既有快板说唱《老年防骗歌》,也有“防非”宣传互动游戏区,还有拍照打卡一体机:市民可一键生成专属活动纪念海报,并现场打印。

更关键的是,现场传递的金融知识干货满满:快板说唱将在老年群体中高发电信诈骗、养老投资陷阱等典型诈骗手法,转化为朗朗上口的歌词与旋律;民警同志根据真实

## 瑞达期货筹划赴港交所主板上市

导报讯(记者 吴强)厦门上市公司瑞达期货(002961)6月10日发布公告,为进一步提高公司的资本实力和综合竞争力,根据公司总体发展战略及运营需要,公司拟发行境外上市外资股(H股)并申请在香港联交所主板挂牌上市。

根据公告,本次发行的H股股数不超过发行后公司总股本的15%(超额配售选择权行使前)。发行将采取香港公开发售及国际配售相结合的方式,募集资金将主要用于海外业务拓展、战略投资及并购以

及补充营运资金。

公告同时提示,本次发行尚需提交股东会审议,并取得中国证监会、香港证监会及香港联交所的备案、批准或核准,最终能否实施存在不确定性。

值得一提的是,境外业务是瑞达期货重要营收来源。在今年5月举行的投资者交流活动中,瑞达期货透露,2025年境外业务收入占营业收入的比重已达到51.87%,公司未来将继续拓展境外市场,在适当时机于其他国家和地区设立分支机构以吸引国际投资者。